



Đào tạo nghề song hành – Ngành bán hàng Thực phẩm

Để trở thành chuyên viên bán hàng trong ngành thực phẩm bạn cần sở hữu tài năng bán hàng. Với kiến thức chuyên sâu của mình bạn sẽ tư vấn và hỗ trợ khách hàng chọn lựa thực phẩm đúng với tiêu chí của khách. Bày bán sản phẩm bắt mắt và phải tuân thủ đúng các quy định về sinh an toàn thực phẩm cũng là một phần công việc và trách nhiệm của nhân viên bán hàng. Ngoài ra bạn cần phải kiểm tra chất lượng và bảo quản hàng hóa. Bạn có thể lựa chọn một trong số các chuyên ngành sau: Bánh mì, Thịt hoặc bánh ngọt.



Khai giảng vào tháng 8 hoặc tháng 9 hàng năm



Thời gian đào tạo 3 năm



Kỳ thi tốt nghiệp

Là chuyên viên bán hàng thực phẩm bạn cần sở hữu yếu tố gì? Bạn là người tỉ mỉ, cẩn thận, có khả năng giao tiếp tốt



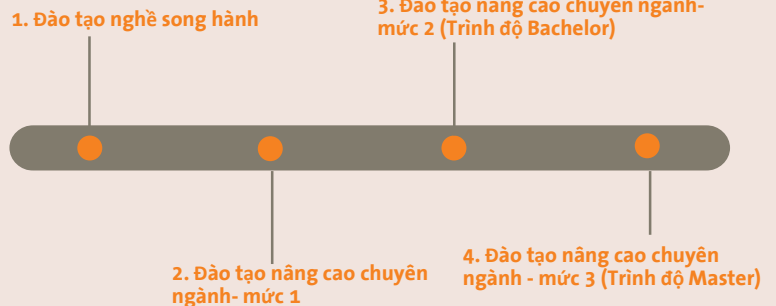
Nội dung chương trình đào tạo nghề

- Sử dụng thành thạo công nghệ thông tin và truyền thông
- Thực hiện các quy định về an toàn thực phẩm và thương mại
- Chuẩn bị quy trình làm việc, làm việc theo nhóm
- Thực hiện các biện pháp đảm bảo chất lượng
- Tư vấn khách hàng và bán sản phẩm
- Xử lý và vận hành, bảo trì các máy móc, thiết bị
- Lưu trữ và kiểm tra chất lượng nguyên vật liệu, thực phẩm, chất liệu đóng gói
- Thực hiện các giao dịch kinh doanh
- An toàn và bảo vệ sức khỏe
- Bảo vệ môi trường và phát triển bền vững

?



Lộ trình phát triển sự nghiệp trong ngành Thủ công nghệ



Kofinanziert von der Europäischen Union



Handwerkskammer Erfurt

